

# Programme Savoir se vendre en tant que SHN

## Le public cible

Tout sportif professionnel ou sportif de haut niveau (SHN), s'interrogeant sur son après-carrière, son évolution et/ou son projet de formation.

Tout sportif qui se questionne sur son avenir, qui souhaite faire le point sur sa carrière sportive, affiner son projet et prendre du recul vis-à-vis de son avenir professionnel.

Tout sportif qui souhaite explorer, découvrir de nouveaux secteurs/métiers, et l'évolution du marché du travail, les tendances de recrutement, etc.

Tout sportif qui a un voire plusieurs projets professionnels en tête mais qui n'est pas sûr de son choix.

## Les prérequis du bilan

- L'accès à ce bilan requiert un bon niveau général en français : parlé et écrit.
- Il est également essentiel d'être dans **une démarche de professionnalisation liée à son avenir professionnel**.

## La durée de la formation

La durée de la formation dure entre 2 heures et 10 heures maximum suivant le besoin du bénéficiaire.

Celle-ci peut se dérouler sous forme d'entretiens individuels ou en atelier collectif (en fonction du besoin).

La séance dure 1 et 2 heures maximum, sur une période maximum de 5 semaines, avec un minimum d'une rencontre (visio ou en physique).

Le calendrier envoyé sera **adaptable et modulable**, prenant en compte les spécificités de l'emploi du temps du sportif.

## Le délai d'accès

Après avoir réglé la facture, le délai d'accès à la formation est immédiat. Un calendrier des séances sera proposé et envoyé au bénéficiaire afin de pouvoir commencer le bilan.

## Les objectifs pédagogiques

Cette formation comprend entre 1 et 5 séances de 2h où les objectifs de cette formation sont multiples :

- Formaliser un CV à jour et se l'approprier
- Être capable de structurer différents paragraphes de manières cohérentes
- Être capable de retranscrire son expérience de sportif professionnel
- Identifier ses points forts, ses compétences et les valoriser

Avant de postuler en entreprise, il est nécessaire de valoriser son parcours sportif en travaillant ces différents aspects afin de se rendre attractif sur le marché de l'emploi, qui est de plus en plus concurrentiel.

## Contact

Sandra Belkessam, praticienne en bilan de compétences certifiée ICPF et formatrice, spécialisée en après-carrière du sport de haut niveau.

## Les moyens pédagogiques et techniques utilisés

La formation “**Savoir se vendre en tant que sportif de haut niveau**” se déroule sous forme de cours théoriques, exercices pratiques, et mises en situation. De nombreux outils, documents, supports sont envoyés par mail et/ou drive et doivent être téléchargés et travaillés en amont afin de fluidifier les séances.

La formation peut se dérouler en présentiel et/ou à distance :

- Dans le cas d'une formation *en présentiel*, la formation se tiendra soit dans nos locaux ; au 13 chemin du Marquage à Liévin OU dans les locaux de votre employeur.
- Dans le cas d'une formation *à distance*, ce sera par visioconférence.

Le bénéficiaire s'engage alors à fournir du travail personnel afin de respecter les objectifs fixés lors de l'entretien préliminaire.

**Matériel à prévoir** : un ordinateur, une connexion internet stable avec une caméra ainsi qu'un micro en bon état, une adresse mail valide, un carnet de notes, des stylos.

## Les conditions tarifaires

Les principales sources pour financer la formation sont :

- **L'opérateurs de compétences (AFDAS),**

- Votre employeur c'est-à-dire votre club, votre fédération ou l'ANS (Agence Nationale du Sport)
- Des subventions externes (Pôle Emploi, la Région...)
- Vos fonds propres,

En fonction de votre situation et du financement choisi, le tarif de la formation peut varier.

Pour toute question ou demande de devis, contactez-nous à l'adresse suivante : [myjobteammate@gmail.com](mailto:myjobteammate@gmail.com)

Notre équipe se tient à votre disposition par mail ainsi que par téléphone pour tout complément d'information, tout au long de votre accompagnement.

## **Les modalités d'évaluation**

Lors de la dernière séance, le bénéficiaire sera évalué puisqu'il devra rendre un CV retravaillé et mis à jour, en fonction de son projet d'après-carrière.

Nous délivrerons une attestation de fin de formation et lui demanderons de remplir une enquête de satisfaction afin que le bénéficiaire évalue les outils, méthodes utilisées, les qualités pédagogiques du formateur.

## **L'accessibilité aux personnes en situation de handicap**

Afin de nous assurer que les moyens de la prestation de formation puissent être adaptés à tous, veuillez nous contacter pour toute adaptabilité pédagogique et/ou technique en cas de problématiques spécifiques.

Veuillez noter que nos locaux sont équipés d'ascenseur, favorisant l'accès aux personnes à mobilité réduite.